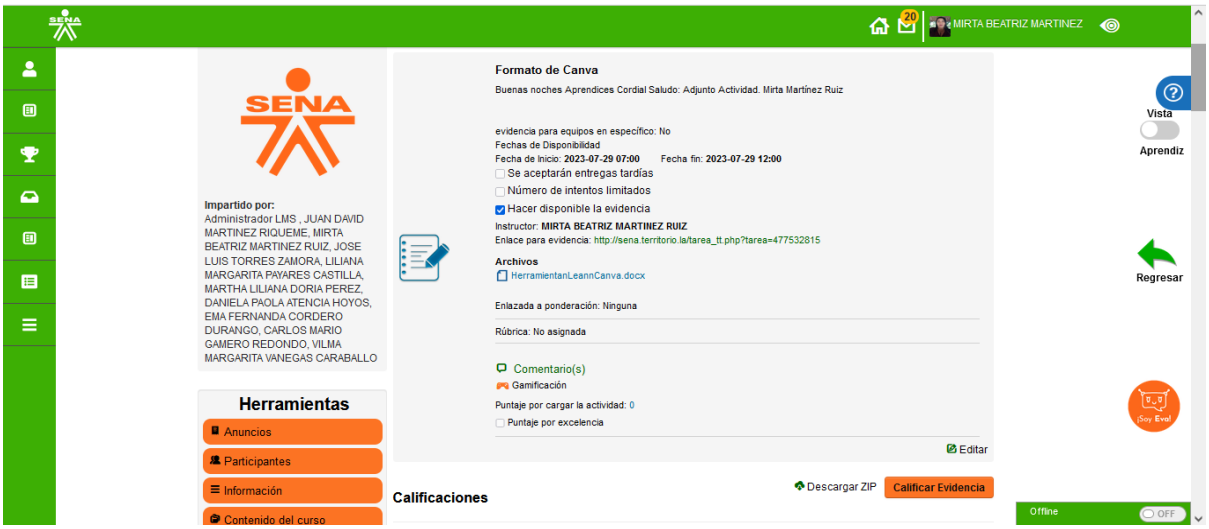
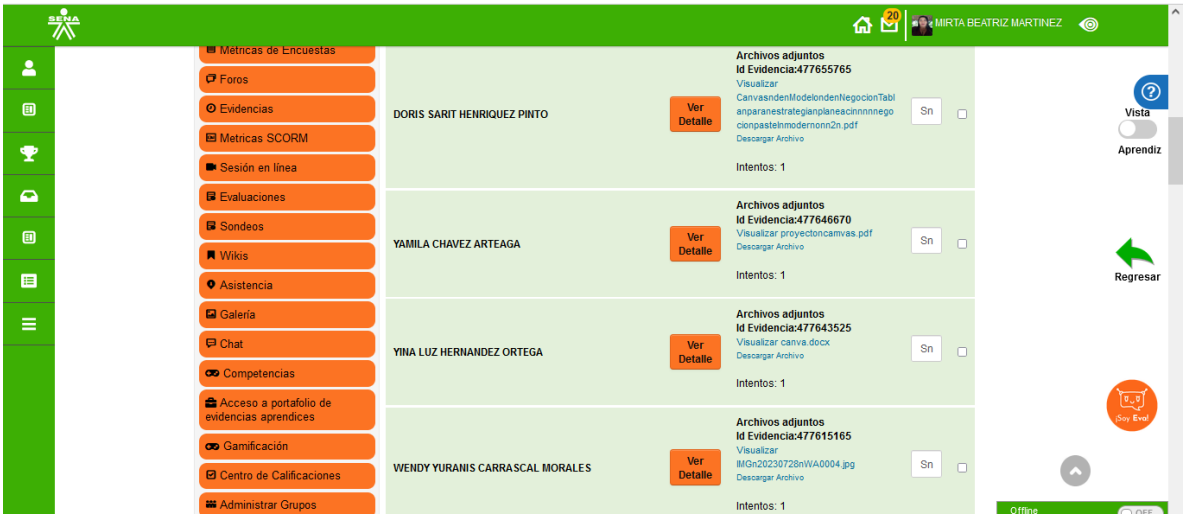
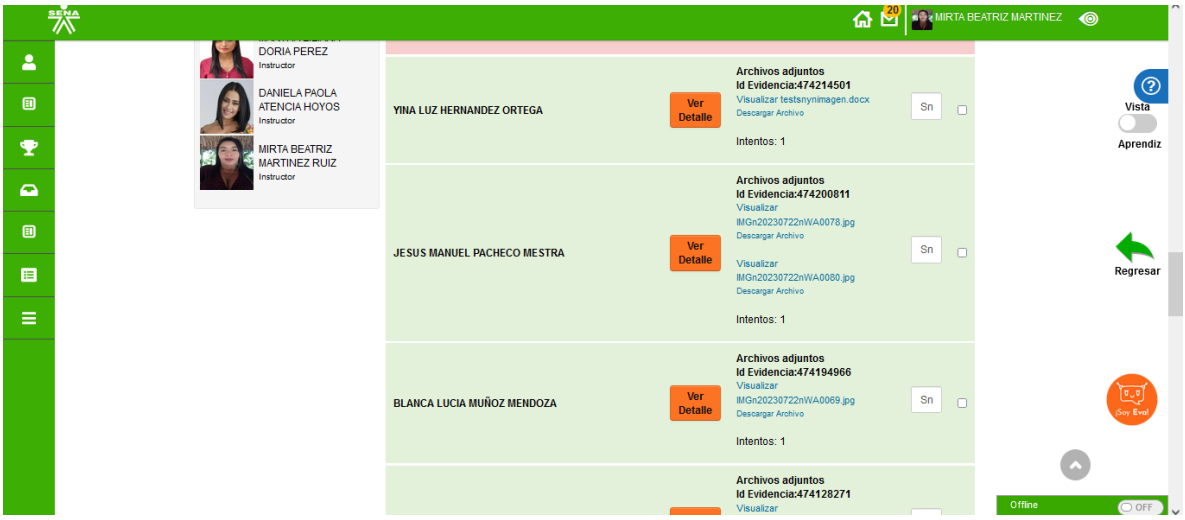
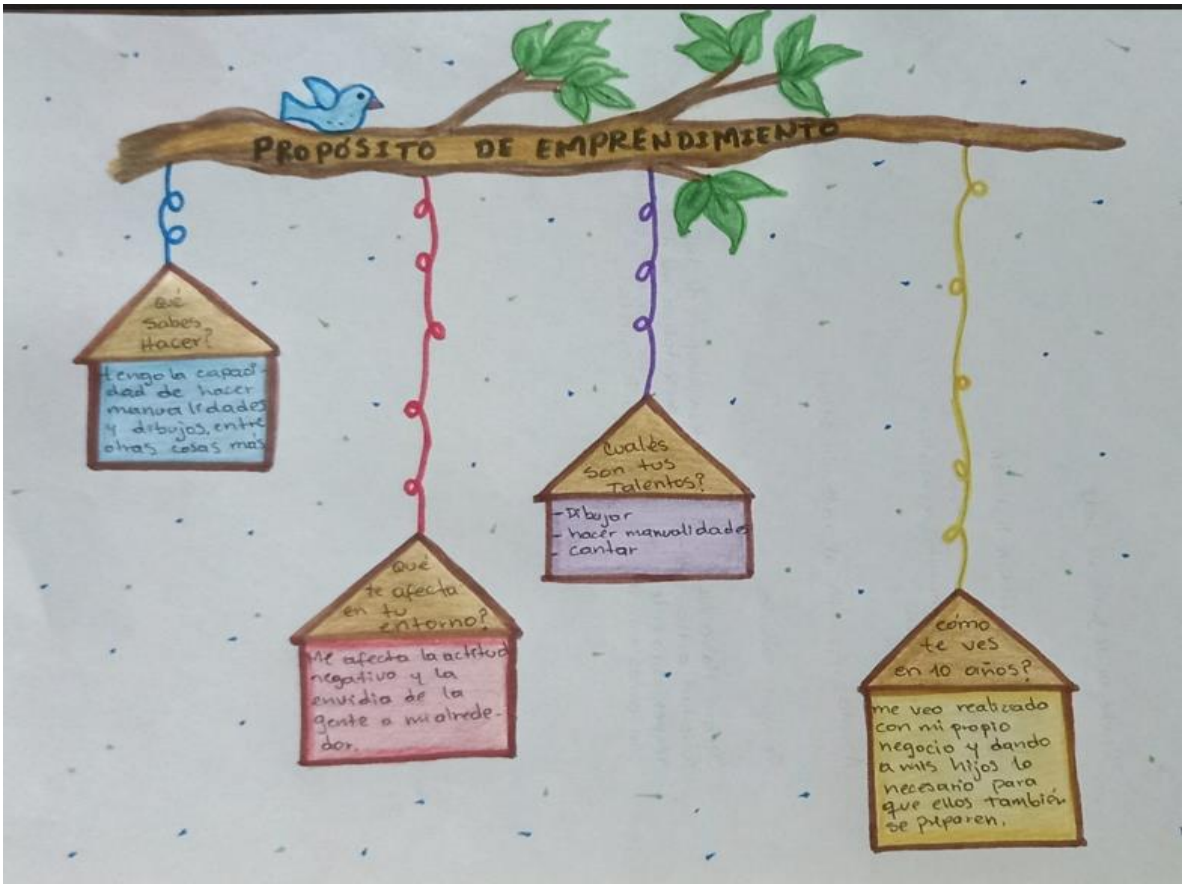
EVIDENCIAS DE ACTIVIDADES Y EVIDENCIAS FOTOGRAFICAS FICHA No. 2670155- ASISTENCIA ADMINISTRATIVA - CERETE ACTIVIDAD DE 21 DE JULIO






MIRTA BEATRIZ MARTINEZ
DORIA PEREZ
Instructor
DANIELA PAOLA ATENCIA HOYOS
Instructor
MIRTA BEATRIZ MARTINEZ RUIZ
Instructor
YINA LUZ HERNANDEZ ORTEGA
Ver Detalle
Archivos adjuntos
Id Evidencia:474214501
Visualizar testsnynimagen.docx
Descargar Archivo
Intentos: 1
JESUS MANUEL PACHECO MESTRA
Ver Detalle
Archivos adjuntos
Id Evidencia:474200811
Visualizar IMGn20230722nWA0078.jpg
Descargar Archivo
Visualizar IMGn20230722nWA0080.jpg
Descargar Archivo
Intentos: 1
BLANCA LUCIA MUÑOZ MENDOZA
Ver Detalle
Archivos adjuntos
Id Evidencia:474194966
Visualizar IMGn20230722nWA0069.jpg
Descargar Archivo
Intentos: 1
Archivos adjuntos
Id Evidencia:474128271
Visualizar
Vista
Aprendiz
Regresar
Offline
OFF


PROPÓSITO DE EMPRENDIMIENTO
Qué Sabes Hacer?
tengo la capacidad de hacer manualidades y dibujos, entre otras cosas mas
Qué te afecta en tu entorno?
Me afecta la actitud negativo y la envidia de la gente a mi alrededor.
Cuales son tus Talentos?
-Dibujar
-hacer manualidades
-cantar
Cómo te ves en 10 años?
me veo realizado con mi propio negocio y dando a mis hijos lo necesario para que ellos también se preparen.



moto velez

PROBLEMA

La empresa moto velez esta capacitada para atender cualquier tipo de motocicleta

CLIENTES

atendemos cualquier tipo de clientes

ventaja unica

contamos con herramienta especializada y ns capacitamos mensual para adquirir nuvosonoimintos

solucion

tenemos la facilidad de resolver los inconvenientes ya que manejasmos repuestosaltarotaion

propustaa valor

respaldo de las marcas aliadas

metricas

el negocio esta evaluado en mas de 100 millones de pesos

Fuente de ingresos

vendemos repuestos y a los trabajadores le pagamos el 50% del producido diario



COFFE AND CYBER

Problema	Solución	Propuesta de valor	Ventaja única	Clientes
Las necesidades de las personas no se satisfacen completamente debido a que solo hay un solo internet, y por esta razón no se atienden a todas las personas.	Satisfacer las necesidades de las clientes, creando un nuevo internet para así darles la atención que necesitan o requieran. **Métricas** - El buen trato hacia los clientes - Brindarle un buen servicio	La necesidad que estamos satisfaciendo el brindarle un servicio de internet en donde puedan encontrar respuestas a sus inquietudes o consultas.	El internet contara con una cafetería, es algo único que tenemos y que nos diferencia de los demás, además cuenta con un corresponsal bancario que les permitirá hacer transacciones y hacer el pago de todas las facturas. **Canales** Publicidad por medio de volantes, redes sociales, vallas publicitarias.	Son las personas que van por un servicio, entre ellos tenemos niños, jóvenes y adultos que tengan la necesidad del servicio que brindamos.

Estructura de costos	Fuentes de ingreso
- El servicio de luz - El pago del arriendo	- Porque no cuenta con las herramientas necesarias. - Efectivo y transferencias

atienden a todas las personas.	**Métricas** - El buen trato hacia los clientes - Brindarle un buen servicio	inquietudes o consultas.	**Canales** Publicidad por medio de volantes, redes sociales, vallas publicitarias.	
Estructura de costos			**Fuentes de ingreso**	
- El servicio de luz - El pago del arriendo - El pago del proveedor del internet - Costos de equipos - Costos de la cafetería - Costos del corresponsal			- Porque no cuenta con las herramientas necesarias. - Efectivo y transferencias - Según la modalidad que utilicen	

KAREN JOHANA MEDELLIN HUMANEZ MAIRA VILORIA MENDOZA YURI PETRO RIVAS

JULIO MESTRA JESUS MANUEL PACHECHO

EVIDENCIAS FOTOGRAFIA DE FORMACION JULIO 21,28



